

resultat. Kwintet Kansas indgår i den svenske Kwintet-koncern, der siden 2005 har været ejet af kapitalfonden IK Investment Partners. **jb**

Ledelsen i Dansand tilfreds

Dansand A/S i Brødstrup fik et bruttoresultat på 39 mio. kr. i 2009 mod knap 40 mio. kr. året før, mens overskuddet før skat faldt med næsten 13 pct. til 14 mio. kr. fra 16 mio. kr. i 2008.

Trods nedgangen i indtjeningen betegner ledelsen i regskabet årets resultat som meget tilfredsstillende. Dansand bearbejder og sælger kvartssand til både industri- og fritidssektorer i både Danmark og udlandet. Ledelsen forventer en fortsat positiv udvikling i aktiviteterne i 2010. Den bogførte egenkapital i Dansand var på godt 88 mio. kr. ved udgangen af 2009. **oskar**

Overskud i jysk designmøbelfirma

Den århusianske designmøbelproducent Globe Zero 4 A/S fik vendt et underskud på 372.000 kr. før skat året før til et lille overskud på 52.000 kr. i 2009. Bruttofortjenesten er mere end tidoblet til 1,4 mio. kr. fra 116.000 kr. i 2008.

»Globe Zero 4 har i løbet af 2009 atter brugt mange ressourcer på at forbedre salgsplatformen, herunder markedsføring, produktpræsentationer og distributionsnettet. Set i det lys er resultatet tilfredsstillende,« konstaterer ledelsen, som også forventer et positivt resultat i 2010. **Ooskar**

Underskud i Zeuner Grafisk

Den østjyske bogtrykkeri- og offsetvirksomhed Zeuner Grafisk A/S i Odder fik en bruttofortjeneste på knap 18 mio. kr. i 2009 – stort set det samme som året før. Til gengæld blev resultatet før skat et underskud på 3 mio. kr. mod et underskud på næsten 1 mio. kr. i 2008.

Ledelsen betegner i regnskabet da også årets resultat som utilfredsstillende. Den forventer dog en øget aktivitet og et pænt positivt resultat i 2010. Den bogførte egenkapital i selskabet var på 6,4 mio. kr. ved udgangen af 2009. **oskar**

IT-firma ud med nyt koncept

Det relativt lille sønderjyske it-firma, Confero ApS med hovedsæde i Aabenraa, er nu parat med et nyt koncept, der skal sætte ekstra gang i virksomheder med e-commerce ambitioner. Der er tale om et partnerkoncept, der henvender sig til virksomheder med mangel på mod eller kapital til at få gang i salget på internettet. Confero tilbyder at etablere webshoppen på partnerbasis, så det er Confero ApS med sin ekspertise på onlinemarkedsføring, der tager ansvaret for processen mod andel i nettoomsætningen. **he-a**

i 2010 øge salget med 10 pct.



plan endnu. Men allerede nu er det besluttet, at vi udvikler vores produktassortiment. Desuden er det besluttet, at vi vil være mere aktive i et europæisk perspektiv,« siger adm. direktør Henning Schmidt-Pedersen, Servodan A/S.

Direktøren understreger, at den nye mission og den nye strategi, som ledelse og bestyrelse har besluttet, har til formål at sikre virksomhedens langsigtede forretningsudvikling.

Virksomheden beskæftiger sig med udvikling, produktion og salg af lysstyringsmateriel, meldeanlæg samt salg af elmateriel. Alt, hvad der har med intelligent lysstyring at gøre.

Ny power

»Det er en løsning, der virkelig giver os fået masser af nye kunder og masser af nye projekter,« siger Henning Schmidt-Pedersen, der stopper som direktør med udgangen af 2009. Posten som administrerende direktør i Servodan overtages af brodereren, Henning Schmidt-Pedersen.

»Det er fint, fordi det bliver hos familien,« siger han. Han er nu en virksomhed i en særdeles spændende udvikling. Så lidt som det da at skulle finde virksomheden. Til gengæld jeg jo slutte, når jeg er på et tidspunkt.

Alle ansatte blev sælger og det gav bonus

Transport

AF BJARNE BANG

Efter sit første minusresultat nogensinde i fjor har expeditionsvirksomheden Alpi i år slået alle volumenrekorder. Mens mange andre i transportbranchen er kørt i grøften var Alpi aktivitet i første kvartal den største nogensinde i selskabets 18-årige levetid, så optimismen bobler i hovedsædet i Lind ved Herning.

Baggrunden for at godsmængderne i første kvartal i år har ligget mere end 20 pct. over den tilsvarende periode i fjor – og at selskabet også i modsætning til mange andre helt undgik fyringer i 2009 – er, at virksomheden for mere end et år siden

valgte aktivt at inddrage alle medarbejdere i salgsarbejdet, mener ledelsen af koncernen med godt 100 medarbejdere.

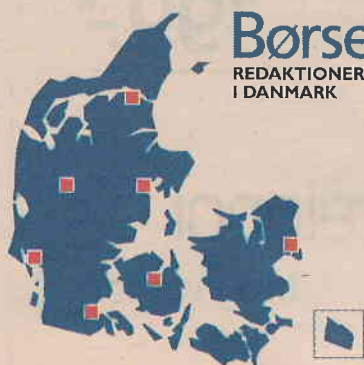
Interne salgskurser

»Vi holdt interne salgskurser for at klæde speditørerne bedre på til at foretage nysalg og ikke mindst mersalg til eksisterende kunder. Et andet mål var at få så mange tip om potentielt nye kunder frem til sælgerne som muligt. Derfor blev alle opfordret til at bruge øjne og ører, også uden for virksomheden. Al information er i princippet brugbar, når det handler om at finde nye kunder – et ukendt firmanavn bag på en varebil eller en oplysning fra en samtale til en konfirmationsfest,« siger salgs- og

marketingchef Søren Alpi, der har den administrative ledelse af koncernen Alpi og direktør Niels Nielsen som ejere.

»Vi mistede i første halvår af 2009 turen en meget betydelig del af vores godsmængde, dog at have foretaget det ville blive en succes. Vores udgangspunkt var, at vi ville undgå at miste medarbejdere. Al information er brugbar, når man sagde hen til op mod 20 pct. af ansatte, men vi blev med gode medarbejdere lavede fine resultater. Vi skulle jo ikke nær krisen engang. Derfor udtænkte vi Me Sales-initiativet, der involverede alle i den,« forklarer Søren Alpi.

»Havde vi ikke fået det, ville vi ikke



Børsen
REDAKTIONER
I DANMARK

■ NORDJYLLAND



Malene Severinsen
Vesterbro 18
Boks 1830, 9000 Aalborg
malene.severinsen@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 06 - Mob. 72 42 52 06
Fax: 98 13 81 80

■ MIDT/VESTJYLLAND



Bjarne Bang
Bredgade 55, 1.
Boks 224, 7400 Herning
bjarne.bang@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 03 - Mob. 72 42 52 03
Fax: 97 22 06 77

■ ØSTJYLLAND



Oskar Lund
Arosgården, Åboulevarden 31
8000 Århus C
oskar.lund@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 09 - Mob. 72 42 52 09
Fax: 87 88 42 07

■ SYDVESTJYLLAND



Kurt Henriksen
Kongensgade 77, 1.
Boks 349, 6701 Esbjerg
kurt.henriksen@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 82 - Mob. 72 42 52 08
Fax: 75 45 37 05

■ SØNDERJYLLAND



Helge Andreassen
Storegade 22
Boks 68, 6200 Aabenraa
helge.andreassen@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 04 - Mob. 72 42 52 05
Fax: 74 63 36 05